

Esvvalor: llave para la financiación

La firma financiera hace de puente entre inversores y empresas

La incorporación de las *fintech* al mercado de la financiación de empresas ha ensanchado este sector lo suficiente como para que, además de los bancos, quede espacio para firmas que cubren todos los estadios de los actuales procesos de aportación de liquidez. Esvvalor es una de esas nuevas plataformas, que aportan recursos a las empresas. Se trata de un peldaño a través del cual se unen dos tramos del mercado financiero: los inversores –fondos, empresas inversoras, *family offices*, plataformas de *crowdfunding*...– gestoras de financia-

ción y las empresas que necesitan recursos para mantener su actividad cotidiana. «Hacemos *direct lending*, que ahora se empieza a desarrollar en España y que no pasa por las entidades financieras», afirma Francesc Padilla, socio fundador de la firma financiera.

La compañía se constituyó en el 2012. Anteriormente Padilla había estado 10 años como analista de riesgos en una entidad financiera. Y fruto de la experiencia de trabajar con empresas y el sector financiero puso en marcha esta empresa, que en realidad es «una integradora de las necesidades de las empresas de financiación y el mercado de financiación», comenta.

Su actividad se apoya no solo en una empresa financiadora sino en



RICARD CUGAT

SOCIO FUNDADOR. Francesc Padilla, consejero delegado de Esvvalor.

diferentes opciones, en función de las características de las empresas que necesitan recursos. «No hemos inventamos la rueda, pero es que desde el principio ya comenzamos a cerrar operaciones y pudimos autofinanciarnos. Somos una empresa muy poco intensiva en capital», comenta Padilla. Una empresa puede empezar a llamar a las puertas y no encontrar el inversor adecuado porque no se ajusta a su perfil. «Nuestro trabajo es llevarlas de la mano».

Esvvalor financia operaciones desde 50.000 euros, pero no hay límite por arriba: 10, 15, 20 millones de euros... Esa actividad le permite generar entre 100.000 y 200.000 euros de ingresos anuales. La firma tiene una estructura mínima: «Una gran parte de la actividad está externalizada: todo lo que no es trabajo *core*, – el análisis de riesgo –, está fuera», dice Padilla, «Tenemos beneficios desde el principio», destaca el consejero delegado. | **MAX JIMÉNEZ BOTÍAS** ≡